



## Teamwork makes the dream work

Mit unseren Softwarelösungen, die wir für Unternehmen aus der Solar- und Heizungsbranche sowie für Energieversorger entwickeln, leisten wir einen Beitrag zu einer effizienten Energiewende. Unser Team wächst und sucht **per sofort / nach Vereinbarung** weitere Verstärkung.

### Junior Sales Software (SaaS) (m/w/d), 40 – 60 %

#### Deine Aufgabengebiete als Junior Sales:

- Analyse: Du evaluierst potenzielle Neukunden in der Solar- und Heizungsbranche
- Kommunikation: Du kommunizierst aktiv, selbstsicher und freundlich
- Telefonpitch: Du stellst telefonisch die SaaS Softwarelösung von Eternity vor
- Interaktion: Du vereinbarst telefonisch die Kundenmeetings für deine Sales Kollegen

#### Was dich erwartet:

- Chance: Einstieg in die Softwareindustrie mit Aufstiegsmöglichkeiten
- Vielfalt: Abwechslungsreiche und interessante Arbeiten
- Entfaltung: Unterstützung bei der fachlichen Weiterbildung
- Flexibilität: Arbeit im Home-Office
- Unabhängigkeit: Flexible Einteilung der Arbeitszeit nach individuellen Bedürfnissen
- Leidenschaft: Junges und innovationsfreudiges Team in einem etablierten Unternehmen
- Mission: Die Arbeit im Bereich der Erneuerbaren Energien leistet einen Beitrag für die Umwelt
- Leistung wird belohnt: Leistungsabhängige Vergütung

#### Das bringst du mit:

- Arbeitserfahrung, vorzugsweise als Call Agent oder im Tele Sales
- Hohe Affinität zum digitalen Arbeiten und Software
- Freude am Telefonieren
- Kommunikative und offene Persönlichkeit mit schneller Auffassungsgabe
- Hohe Leistungsbereitschaft und Motivation
- Ausgezeichnete Deutsch-Kenntnisse in Wort und Schrift, Grundkenntnisse in Englisch

#### Du hast Lust bekommen, in unserem Team mitzuwirken?

Dann freuen wir uns auf deinen Lebenslauf mit einem kurzen Anschreiben an *Fabienne Kallmeyer*  
Mail: [jobs@eternity.com](mailto:jobs@eternity.com), Tel.: +49 7543 989 29632